

LA TIENDA DEL TÉ

DOSSIER CONSULTORÍA



CONSULTORÍA ESPECIALIZADA EN TÉ E INFUSIONES

- SABEMOS QUE EL CONSUMO DE TÉ Y LAS INFUSIONES ESTÁ EXPERIMENTANDO UNA CRECIENTE EXPANSIÓN Y POCO A POCO LA CULTURA DEL TÉ Y EL CONSUMO RESPONSABLE DE PLANTAS MEDICINALES ESTÁ CALANDO EN NUESTRAS VIDAS. CADA VEZ SON MÁS LAS PERSONAS QUE AGRADECEN Y VALORAN MUY POSITIVAMENTE UNA BUENA TAZA DE TÉ O UNA RICA Y SALUDABLE INFUSIÓN. Y ES QUE SON MUCHAS LAS OCASIONES PROPICIAS, MUCHAS LAS SITUACIONES EN LAS QUE UNA BUENA TAZA PUEDE TRANSFORMAR UN MOMENTO NORMAL EN UN MOMENTO ESPECIAL. AHÍ ES DONDE RESIDE LA GRANDEZA DE ESTE PEQUEÑO DETALLE.



MUESTRAS



PERSONALIZACIÓN



GARANTÍA DE
EXCLUSIVIDAD



MATERIAL PARA
MARKETING

BY PATTY RORO- WWW.TIENDADELTE.COM

NUESTRA CONSULTORÍA



UN PROYECTO PIONERO QUE OFRECE TODAS LAS GARANTÍAS DE ÉXITO



TENEMOS NUESTRA PROPIA MARCA LA TIENDA DEL TÉ DESDE 2004, UNA WEB ONLINE WWW.TIENDADELTE.COM DESDE 2019, Y UNA LARGA EXPERIENCIA EN EL MUNDO DEL TÉ Y LAS INFUSIONES QUE NOS CAPACITA PARA OFRECER LA MEJOR Y MÁS PERSONALIZADA ATENCIÓN A TODO TIPO DE CLIENTES QUE DESEEN INCORPORAR NUESTROS PRODUCTOS A SUS SERVICIOS Y NEGOCIOS.

NUESTRO PRINCIPAL DESEO ES LLEGAR A TODOS LOS LUGARES DONDE SE VENDE TÉ PARA MEJORAR DICHO SERVICIO, Y ADEMÁS QUE SE IMPLEMENTE EN AQUELLOS LUGARES EN LOS QUE TODAVÍA NO ESTÉ PRESENTE COMO UNA EXCELENTE OFERTA PARA EL CLIENTE.

NUESTRA DEDICACIÓN ESTÁ ORIENTADA A COLABORAR, MEDIANTE NUESTRA CONSULTORÍA, CON TODOS AQUELLOS PROFESIONALES QUE QUIERAN HACER DE LA VENTA DE TÉ E INFUSIONES UN MOMENTO DIFERENTE Y ESPECIAL. EL MEJOR CLIENTE ES AQUEL QUE QUIERE VOLVER A REPETIR Y HABLAR BIEN DE UN NEGOCIO, DE LA CALIDAD DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS QUE HA DISFRUTADO. ASÍ QUE TE AYUDAREMOS A DARLES MOTIVOS PARA ELLO. LA FIDELIZACIÓN ES UNA TAREA QUE TODO PROFESIONAL DEBE ATENDER Y EL TÉ Y LAS INFUSIONES PUEDE SER UNA GRAN OPORTUNIDAD.



BY PATTY RORO- WWW.TIENDADELTE.COM

EL TÉ Y LAS INFUSIONES

UNA OPORTUNIDAD PARA TU NEGOCIO



NOS ADAPTAMOS A LAS NECESIDADES DE TODOS LOS PROFESIONALES QUE DESARROLLAN SU LABOR EN DIFERENTES ÁMBITOS ESTRUCTURAMOS LAS CONSULTAS SEGÚN CADA CASO PARTICULAR. LOS PASOS QUE DAREMOS, DE FORMA RESUMIDA, SON:

UNA PRIMERA REUNIÓN CON EL CLIENTE, EN LA QUE HABRÁ INTERCAMBIO DE IMPRESIONES JUNTO CON UN ANÁLISIS TANTO DE LAS NECESIDADES COMO PREFERENCIAS DE ESTILO Y PROFUNDIZAREMOS EN CUALQUIER OTRA CUESTIÓN QUE PUEDA SER RELEVANTE PARA EL DESARROLLO DEL PROYECTO DE TÉ. A CONTINUACIÓN, SI EXISTE UN LUGAR DONDE YA SE DESARROLLA LA ACTIVIDAD, (SI EL CLIENTE DESEA CONTRATAR ESTE APARTADO), VISITAREMOS EL ESPACIO SOBRE EL QUE VAMOS A ACTUAR, LO QUE NOS PERMITIRÁ ESTAR YA EN DISPOSICIÓN DE PRESENTAR UN PEQUEÑO ANTEPROYECTO EN EL QUE SE RECOGERÁN ALGUNAS IDEAS Y UN PRIMER ESQUEMA DE TRABAJO ORIENTATIVO. ESTA ES UNA FASE VIVA, A LO LARGO DE LA CUAL SE IRÁ CONSENSUANDO CON EL CLIENTE DE FORMA BIDIRECCIONAL EL MODO EN EL QUE DESEA PRESENTAR EL TÉ, PARA IR ACORDANDO LOS ESTILOS, DISEÑOS Y OPCIONES DE UTENSILIOS DE DIVERSAS CUANTÍAS ECONÓMICAS QUE PUEDEN ELEGIRSE, HASTA QUE SE LLEGUE A UNA PROPUESTA FINAL QUE ARMONICE CRITERIOS ESTÉTICOS, ECONÓMICOS Y DE SATISFACCIÓN DEL CLIENTE. TENEMOS UNA AMPLITUD DE OPCIONES ILIMITADA. EN CASO DE QUE SE TRATE DE UN PROFESIONAL SIN NEGOCIO PROPIO O TODAVÍA NO INICIADO, NOS SALTARÍAMOS ESTE PASO PARA CENTRARNOS EN LA SEGUNDA PARTE, QUE SON LAS ACCIONES FORMATIVAS QUE SE VAYAN ACORDANDO. NUESTRO COMPROMISO CONSISTE EN QUE TODO EL PROCESO SE LLEVE A CABO SIGUIENDO CADA FASE INCLUIDA EN EL CRONOGRAMA PLASMADA EN EL PROYECTO DE FORMA Y EN ORDEN RIGUROSOS.

BY PATTY RORO-
WWW.TIENDADELTE.COM

NUESTRA PROPUESTA



ESTRUCTURA DE LOS PRIMEROS PASOS Y PRECIOS
POR LA TIENDA DEL TÉ

METODOLOGÍA

ANÁLISIS INICIAL DE LA SITUACIÓN Y ELABORACIÓN DE UN ANTEPROYECTO DE TRABAJO CONSENSUADO CON EL CLIENTE.

ENTREGA DEL PROYECTO (DE UNA A DOS SEMANAS DESPUÉS, COMO MÁXIMO) EN EL QUE SE INCLUIRÁ EL MÉTODO COMPLETO, TANTO DE FORMACIÓN COMO DE INCORPORACIÓN DE TODO LO NECESARIO PARA INTRODUCIR EL TÉ Y LAS INFUSIONES. REUNIONES ADICIONALES SI EL CLIENTE LO REQUIERE PARA CONSULTAS, CAMBIOS DE ESTRATEGIA, INTRODUCCIÓN DE NUEVAS ACCIONES O PRODUCTOS, Y HONORARIOS DE FORMACIÓN ESTRUCTURADA - 20€ LA HORA PARA LAS FORMACIONES BÁSICAS Y 30€ LA HORA PARA LAS FORMACIONES ESPECIALIZADAS.

DESARROLLO

DURANTE LA REUNIÓN INICIAL DE DOS HORAS DE DURACIÓN REALIZAMOS UN ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN DEL NEGOCIO/PROFESIONAL, EN EL QUE SE RECOGERÁN DATOS IMPORTANTES Y CONCRETOS DE CARA A LA ELABORACIÓN DE UN PROTOCOLO PARA EL INICIO DEL PROCESO DE INTRODUCCIÓN DEL TÉ/INFUSIONES EN EL NEGOCIO.

SE ELABORARÁ EN UNA O DOS SEMANAS, UN MÉTODO, CON UN PLAN DEBIDAMENTE ESTRUCTURADO POR FASES, EN EL QUE SE PLASME UN PROCESO CON UNA SERIE DE OBJETIVOS A CONSEGUIR SISTEMÁTICAMENTE, Y EN EL QUE SE PLASMARÁ CÓMO SERÁ EL DESARROLLO Y TIEMPOS DE CUMPLIMIENTO DE CADA FASE Y CADA OBJETIVO.

NUESTRA PROPUESTA



PRECIOS

OFRECEREMOS UN PRESUPUESTO DE TODOS Y CADA UNO DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS QUE EL CONSULTANTE PODRÁ ADQUIRIR EN LA TIENDA DEL TÉ.

PODEMOS FACILITAR LA COMPRA DE TODO LO NECESARIO PARA COMENZAR A TRABAJAR

PRIMERA REUNIÓN, DOS HORAS

(35€)*

VISITA AL NEGOCIO DEL PROFESIONAL SI LO REQUIERE

(20€ + DESPLAZAMIENTO SI ES FUERA DE LEÓN)*

ENTREGA DE DOSSIER Y REUNIÓN DE PRESENTACIÓN DEL PROYECTO

(60€)*

* SE EFECTUARÁN LOS PAGOS EN ORDEN DE EJECUCIÓN

A QUIÉN VA DIRIGIDO

NUESTRA CONSULTORÍA VA DIRIGIDA A TODA PERSONA INTERESADA EN APRENDER SOBRE EL TÉ ASÍ COMO TODO PROFESIONAL DEDICADO A LA GASTRONOMÍA EN CUALQUIERA DE SUS VERTIENTES O ESPECIALIDADES, TAMBIÉN PERSONAL DE TIENDAS DE TÉ, TIENDAS GOURMET, HERBORISTERÍAS, ALIMENTACIÓN NATURAL, DIETISTAS Y NUTRICIONISTAS, PERSONAL DE HOSTELERÍA, CAMAREROS, COCINEROS, GERENTES DE COMERCIO Y DE LA HOSTELERÍA, HOTELES, CASAS RURALES, RESTAURANTES, BODEGAS; PERSONAL DE SPA, PELUQUERÍA Y ESTÉTICA Y CENTROS DE YOGA, MEDITACIÓN U OTRAS ACTIVIDADES RELACIONADAS, GIMNASIOS. PROFESIONALES DE CUALQUIER SECTOR QUE DESEE OFRECER A SUS CLIENTES UN SERVICIO DE TÉ.